



ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ «СЕТЕРЕ ГРУПП» (ООО «СЕТЕРЕ ГРУПП»)

ИНН: 7838110678 / КПП: 783801001 / ОГРН: 1237800000426
Россия, Санкт-Петербург, ул. 7-я Красноармейская, д. 25, офис 241
Почтовый адрес: 190013, Россия, г. Санкт-Петербург, а/я 56
Телефон офиса: +7 (812) 921 09 77, факс: +7 (812) 429 74 46
e-mail: info@seteregroup.ru / mail@setere.spb.ru / www.seteregroup.ru

ПРИГЛАШЕНИЕ К УЧАСТИЮ В ПАРТНЕРСКОЙ ПРОГРАММЕ SETERE GROUP

г. Санкт-Петербург

"24" января 2025 г.

Настоящее Приглашение к участию в Партнерской программе (далее – «Приглашение») является публичным приглашением **Общества с ограниченной ответственностью «СЕТЕРЕ Групп»**, именуемого в дальнейшем «**Вендор**», адресованным юридическим лицам или индивидуальным предпринимателям делать Оферты о присоединении к «Партнерской программе SETERE Group», направленной на продвижение и распространение Продуктов и Услуг Вендора или аффилированными с ним третьих лиц.

ТЕРМИНЫ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

Кандидат в партнеры (Оферент) – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, сделавшее Оферту в адрес Производителя.

Оферта – предложение Оферента, выражающее его намерение присоединиться к Партнерской программе на условиях, указанных в настоящем Приглашении и Партнерской программе (Приложение №1), оформленное как Заявка на партнерство (Заявка, по форме указанной в Приложении №2).

Партнер – юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, присоединившийся к Партнерской программе.

Партнерская программа (Программа) – публичный документ Вендора, направленный на создание благоприятной конкурентной среды и предоставление Партнерам, участвующим в Программе, оптимальных условий для работы по продвижению и распространению Продуктов и Услуг.

Партнерский сертификат (Сертификат) – официальный документ, выдаваемый Вендором Партнеру, подтверждающий его участие в Партнерской программе и статус, присвоенный ему Вендором. Сертификат содержит номер (Идентификатор Партнера) и срок его действия.

Партнерский статус (Статус) – определенный статус, присваиваемый Вендором Партнеру в соответствии с выполнением им определенных критериев, установленных Партнерской программой. Статус определяет уровни базовых скидок на Продукты и Услуги и другие преференции для Партнера. Полученный партнером статус обязывает Партнера выполнять установленные Программой критерии.

Продукты – программное обеспечение, программные и программно-аппаратные комплексы, права на которые принадлежат Вендору или переданы ему на основании договора доверительного управления иным Правообладателем.

Услуги – услуги Вендора и третьих лиц по оказанию гарантийной и постгарантийной технической поддержки пользователей Продуктов, услуги по обучению работе с Продуктами, услуги по внедрению или доработке Продуктов.

ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

1. Данное Приглашение не является офертой (публичной офертой) в смысле, установленном ст. 435; п. 2 ст. 437 ГК РФ. Приглашение не выражает намерение Вендора присваивать Партнерский статус любому Оференту, а равно не обязывает Вендора выдавать любому Оференту Партнерский сертификат.
2. Вендор оставляет за собой право отказать Оференту в присоединении к Партнерской программе. Отсутствие ответа Вендора в ответ на полученную Оферту не является ее акцептом.
3. Любой Оферент при направлении Заявки на партнерство соглашается с условиями данного Приглашения, в том числе с условиями, изложенными в Партнерской программе.
4. Партнерская программа Вендора не является договором о совместной деятельности (в смысле, установленном ст. 1041 ГК РФ), и касается только тех направлений деятельности и обязательств, которые Вендор и Партнеры добровольно согласились выполнять, не нарушая при этом прав и законных интересов друг друга как хозяйствующих субъектов, сохраняющих свою юридическую, финансовую, производственную и коммерческую самостоятельность.
5. Даты, указанные в преамбуле Приглашения и Партнерской программы, являются датами их официальной публикации. Тексты Приглашения и Партнерской программы опубликованы на официальном сайте Вендора (на странице для Партнеров, по адресу <https://www.seteregroup.ru/partners>).
6. При направлении в адрес Вендора официальной Заявки на партнерство Оферент выражает согласие с тем, что он ознакомился с текстом Приглашения и Партнерской программы и безоговорочно принимает их условия:
 - в электронном виде – при направлении в адрес Вендора через систему ЭДО, подписанной ЭП руководителя или доверенного лица;
 - в письменной форме – при направлении в адрес Вендора оригинала документа, подписанного руководителем или доверенным лицом.
7. Вендор рассматривает полученную Заявку на партнерство в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента ее получения:
 - в электронном виде – от даты отправки документа через систему ЭДО;
 - в письменной форме – от даты получения оригинала Заявки от курьерской службы или Почты России.
8. Срок рассмотрения может быть продлен в случае необходимости для Вендора уточнения сведений, предоставленных Оферентом.
9. В случае принятия положительного решения Вендор акцептует Заявку путем присвоения Оференту партнерского статуса «Базовый» и направления Партнеру по ЭДО Партнерского сертификата, подписанного ЭП руководителя Вендора или доверенного лица и содержащего идентификатор Партнера и срок действия Партнерского сертификата.
10. Вендор оставляет за собой право присвоить Партнеру при присоединении к Партнерской программе статус отличный от «Базового».

Приложение №1 – Партнерская программа SETERE Group;

Приложение №2 – Заявка на партнерство (образец).

Генеральный директор ООО «СЕТЕРЕ Групп»
Ивченков О.Н.